RÉGION SUD
PROVENCE ALPES CÔTE D'AZUR

DUBAI BUSINESS STARTER 2022

DU 21 AU 24 MARS

MISSION DE PROSPECTION COMMERCIALE

Une mission de prospection personnalisée
combinée à un parcours immersif
de l'Exposition universelle
amplifiée par le rayonnement médiatique et institutionnel
de la Région Sud

Un accompagnement dédié aux entreprises de la région Sud Provence-Alpes-Côte d'Azur

OPÉRÉ PAR

TEAM FRANCE EXPORT
BUSINESSFRANCE
CHAMBRE DE COMMERCE ET D'INDUSTRIE

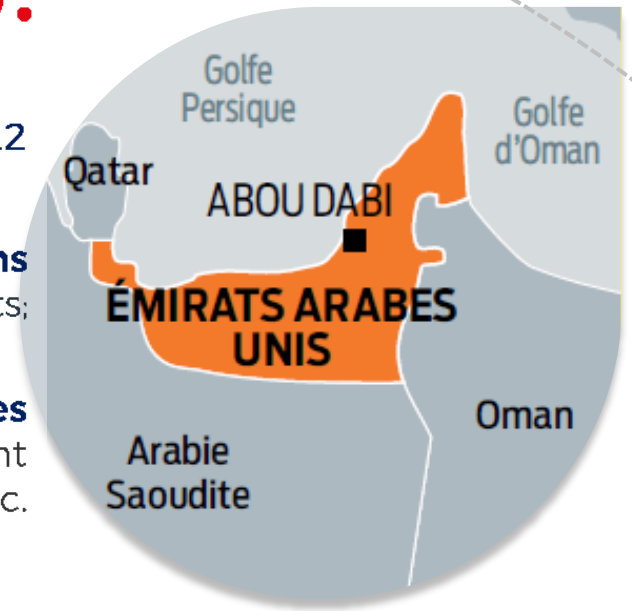
AVEC L'APPUI DE
risingSUD
Agence de développement économique de la région Sud Provence-Alpes-Côte d'Azur

POURQUOI LES EMIRATS ARABES UNIS?

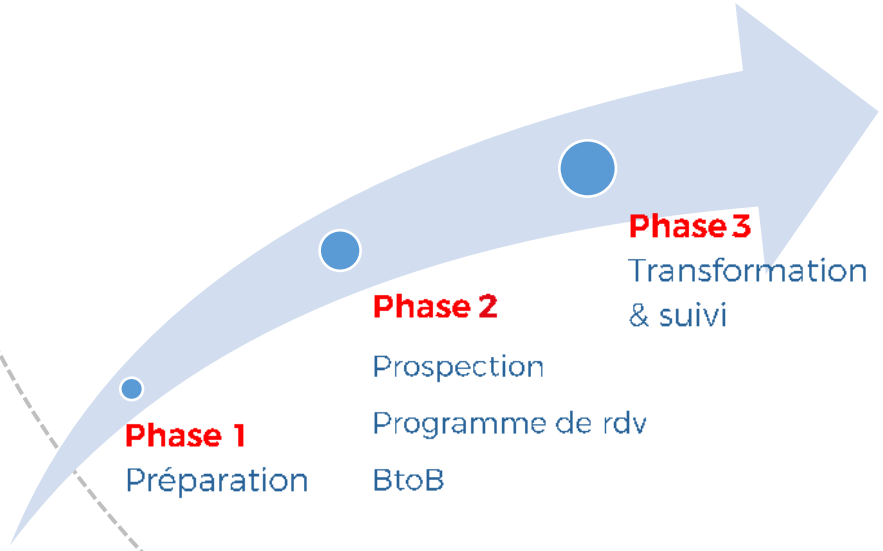
Rebond de 3,8% de l'activité économique prévu pour 2022

Plan de 50 projets visant à positionner le pays parmi les **dix premières destinations mondiales d'investissement d'ici 2030** en attirant 150 Md USD d'investissements;

Relations France– Emirats arabes unis aujourd'hui: **énergies renouvelables, nouvelles technologies, intelligence artificielle, sécurité alimentaire, santé, spatial,** stationnement de **forces françaises** permanentes à Abou Dhabi, etc.



LES 3 PHASES DU PROGRAMME



- **Phase 1 : Préparation** et **coaching** des entreprises à travers un accompagnement personnalisé et des webinaires de préparation au marché émirien
- **Phase 2 : Prospection** des partenaires sur ce marché, **programme** de RDV personnalisés
- **Phase 3 : Débrief et suivi** post-mission

Chaque phase est détaillée pages suivantes ►

UN ACCOMPAGNEMENT INDIVIDUALISÉ EN 3 PHASES

L'OFFRE

DE JANVIER À MARS 2022

- **Qualification de votre projet** et **analyse de votre besoin** avec votre Conseiller International Team France Export
- Evaluation de vos possibilités d'accès au marché des Emirats arabes unis et de votre **potentiel de développement** sur ce **marché**
- **Webinaire de WARM-UP** : La pratique des affaires aux Emirats arabes unis, présentation du marché et éléments d'interculturalité *(d'autres webinaires pourront vous être proposés)*
- **Identification de partenaires et clients potentiels** pour prise de rendez-vous ciblés et personnalisés

MARS 2022

- **Programme de rendez-vous BtoB individuels*:** organisation de votre planning de rendez-vous sur 2 jours avec les prospects sélectionnés sur Dubaï et Abu Dhabi
- **Visite de l'Expo Universelle** (collective ou semi collective par filière), à l'occasion de la Quinzaine des Océans
- **Visites collectives** de sites emblématiques à Dubaï et aux alentours
- **Cocktail de networking** : temps d'échange avec la communauté d'affaires locales, la presse et les autres participants à la mission

Estimation de 3 à 6 rendez-vous

AVRIL

- **Bilan individuel de l'opération**, identification des actions à mettre en œuvre post programme et évaluation de votre satisfaction
- Réunion collective de **débriefing** avec l'ensemble des entreprises participantes et les conseillers internationaux Team France Export pour **organisation d'un suivi post-mission**

L'EXPO UNIVERSELLE 2020

EXPO 2020 DUBAI UAE | FRANCE EXPO 2020 DUBAI

OFFICIAL PARTICIPANT – FRANCE

L'exposition universelle se déroule du **1er octobre au 31 mars** aux Emirats arabes unis avec pour thème principal : **« Connecter les esprits, Construire le futur »**

Le Pavillon France à l'Exposition universelle

1re Exposition universelle organisée dans la région MEASA (Moyen-Orient, Afrique et Asie du Sud)

19 pays participants : un record par rapport aux précédentes éditions

25 millions de visiteurs attendus

4,38 km² de superficie : soit 10 fois celle du Vatican ou 2 fois Monaco

200+ événements, spectacles et défilés quotidiens

Trois thématiques à l'honneur : Durabilité, Mobilité, Opportunité. Son ambition est d'être une rampe de lancement pour de nouvelles visions du monde et de l'avenir axées sur l'innovation, le partage des connaissances et le développement durable.

PROGRAMME PRÉVISIONNEL

Au programme, une **mission de prospection personnalisée**, combinée à un parcours immersif **de l'Expo** et des **séquences de Networking** sous l'égide de la Région Sud, amplifiée d'un fort **rayonnement médiatique.**

24 FÉVRIER	LUNDI 21 MARS	MARDI 22 MARS	MERCREDI 23 MARS	JEUDI 24 MARS
Heure à déterminer **WEBINAIRE WARM-UP** ❑ Présentation du programme ❑ Présentation du marché et éléments d'interculturalité ❑ Focus sur « La pratique des affaires sur le marché Emirien »	L'hébergement et le transport sont à la charge de l'entreprise. Des suggestions d'hôtels seront envoyées aux participants **Arrivée à Dubaï**	**8h30 – 9h00** Départ pour l'Expo **9h00 – 10h00** **KICK-OFF** Lieu à déterminer **10h00 – 12h30** **Visite de l'Expo**	**9h00 – 12h00** **Programme de rdv BtoB** (Dubai et Abu Dhabi)	**9h00 – 12h00** **Programme de rdv BtoB** (Dubai et Abu Dhabi)
		DEJEUNER LIBRE		
		14h00 – 18h00 **Programme de rdv BtoB** (Dubai et Abu Dhabi) **Soirée libre**	**14h00 – 18h00** **Programme de rdv BtoB** (Dubai et Abu Dhabi) **19h00 – 22h00** **Cocktail de networking**	**14h00 – 18h00** **Visite de lieux emblématiques** **Fin de mission**

Ce programme est susceptible de subir des modifications

COMMENT CANDIDATER ?

RÉGION SUD PROVENCE ALPES CÔTE D'AZUR

Compléter le formulaire en ligne avant le **23 décembre 2021**

Cliquez ici !

Ce programme est limité à 10 entreprises

Joindre une **attestation de minimis** afin de s'assurer du non-dépassement du seuil de 200 000 € d'aides publiques notifiées au titre de ce régime d'aide sur les trois dernières années (2019-2021) : *Télécharger l'attestation de mininis à renseigner*

Après sélection de votre candidature, votre **inscription sera validée** au travers d'un **Bon de commande** et **le règlement du montant du programme** soit **2 844,00 € TTC**[1] à l'ordre de CCI Provence Alpes Côte d'Azur

Consulter nos Conditions Générales de Ventes

VOS CONTACTS EN RÉGION SUD

Silvia BOZZUTO
07 89 20 85 00
silvia.bozzuto@paca.cci.fr

Arnaud BLAIN
06 98 09 08 96
ablain@risingsud.fr

Le DUBAI BUSINESS STARTER est proposé au prix de :

2 370,00* € HT
[2 844,00 € TTC]

au lieu de
4 370,00 € HT
[5 244,00 TTC]

grâce au soutien de la Région Sud Provence-Alpes-Côte d'Azur de

2 000,00€ NETS DE TAXE

Ce programme est éligible au **Chèque Relance Export** dans le cadre d'une mission collective régionale et représente **jusqu'à 1500 € (votre Conseiller Team France Export vous accompagne dans cette démarche)**

*Les frais logistiques sont à la charge de l'entreprise (vol, hôtel, dépenses et transports personnels), des suggestions de plan de vols et d'hôtels seront envoyés. Un comité technique de sélection analysera les candidatures des entreprises et privilégiera les critères suivants :

- Entreprises exportatrices ayant leur siège social en région Provence-Alpes-Côte d'Azur ou à défaut être active sur le territoire (filiale)
- Avoir plus d'un an d'existence et générer du chiffre d'affaires
- Disposer des moyens d'aller à l'international
- Avoir l'ambition de développer durablement ses activités aux Emirats Arabes Unis

Les entreprises seront informées rapidement de leur sélection suite à l'analyse des candidatures par le comité technique de sélection composé de la Région Sud, la Team France Export et risingSUD

OPÉRÉ PAR
TEAM FRANCE EXPORT — BUSINESSFRANCE — CHAMBRE DE COMMERCE ET D'INDUSTRIE

AVEC L'APPUI DE
risingSUD